

ТЪРГОВСКО-ПРОМИШЛЕНА ЗАЩИТА

Орган на общите български търговско-индустриални интереси.
Редактор — издател: П. Д. Драгулев

Цените за обявите са:
— за 1 кв. сантиметър 25 ст.; за 1 редовен, печатен, покрити 50 ст. за едно публикуване; баланси, рецензии, циркуляри и протоколи по 50 стотинки; регистрация на търговски и индустриални фирми 10 лв.
Всичко що се отнася до вестника се адресира до: „Търговско-Промисленна Защита“, Варна „Вестник“ 8.

Излиза три пъти седмично и понеделник, среда и петък.
Абонамента за: Годнино 100 лв., 1/2-год. 60 лв., 3-месечно 35 лв.
Абонамента започва на всяко 1-во число от месеца. — внаги предплаща

Акционерно Анон. Д-во „УСПЕХ“ - Габрово.
ФАБРИКА
за чисто вълнени камгарни платове, прежди за платива — аби и гайтани.

Davella e C-o Andorno (Italia)
ШАПКИ МЕКИ
от фабриката
Davella & C-ie Andorno (Italia)
която е най-старата
и най-добрата
в целия свет.
НАЙ-ФИНИ
НАЙ-ИЗЯЩНИ
И НАЙ-СОЛИДНИ.
Главен представител за България
АЛИЕТА & РАПИС
СОФИЯ, бул. „Фердинанд“ № 12.

АЛЕКСАНДР Л. КИОСЕВ — ЛОМ
ТЪРГОВЕЦ-ЖИТАР
Ръвнотата винаги е готови храни: жито, ечемик, ржж, царевича и др.
Склад от дървени материали. Манифактурен магазин. 3-10

За четците ни.
Вестникът ни, по неволя бе заставен да си наложим една саморазбрава в излизането приблизително един месец.
Проявата на свободна мисъл, още повече, проявата на смелата защита на търговските и промишленни интереси, при условията, при които живеем, е абсолютно невъзможна. Българската конституция ги гарантира. Векът на цивилизацията ги е осветил на всякъде, дето цивилизацията е проникнала. Дето се е сжзнало от горе и от долу, че силата и напредна на народите е в свободната мисъл и че само свободната критика е в състояние да изправя волните или неволни погрешни дела; но у нас изключителното положение е такова, че свободната мисъл се заглушава, свободно изказаното мнение бже, свободната печатна критика дразни.
Ние не правим вулгарна политика; ние не заплашваме разплащането на ничия власт; но и ние биваме често заставани от отчаянието да напущаме поста си и да потърсваме другаде по-висша правда. За жалост, тая правда винаги сжжно ни кистува — да се сжжваме в излизането на вестника, да се червим пред четците си и да им искаме снисхождение и прошка.
Редакцията.

МИТАТА И ВАЛУТАТА.

Вестната вяр, че търговията ще потржгни и че ще настъпи едно подобрене в живота, изчезна. Митата, с които предетои да се облагат вносните стоки, включително и тия, които се предназначават за широката консумация, като предмети от първа необходимост: ориз, маслина, кафе, чай, захар, масла растителни и др., бои, лакове, мастила, сол, сждини, джамове, хартия, гйнове и др. кожи, обушя, платове за дрехи, прежди, платна, басмй, бархети и др., конци, канан, вжжа, чували и пр. и пр., въздигат цените на баенословна висота, до висотата просто на недостъпност за широките маси на народа.

Валутата, от друга страна, не само не се въздържа и въздържа, макар, за един период от 2—3 месеца на една установена висота, но и ежедневно отива все към понижение и понижение — до сжжжршено обезценяване.

Митата са просто на просто запретиелни. За тях друго обещание не може да се даде. Валутата е с устрем към обезценяване на всички, които с по голям или по малък капитал боравят в стопанската област като търговци, индустриалци, занаятчий-промисленници или даже като селски стопани и производители, защото, ако вчера са имали, да речем, по 100 хиляди лева, тия левове днес станали 60, утре ще станат 40, други ден — 20 и т. н. — падането на валутата ги иде и ще ги иде, така както изведе руските рубли, австрийските корони и продължава да иде германските марки.

В обиколката си ние канстатирахме почти всеместно, и то в редовете на ангроеистите от най-голям калибр, следното положение:

Преди войната ангроеиста търговец притежавал 200 хиляди лева и възтрал търговията си. Срецу това получавал се от кредит в странство и задлъжнял 50 хиляди лева. От войната насам, поради намалението на нашата валута, готовите негови 200 хиляди лева останали по здрав курс само 60 хиляди лева; напротив, дължимите му 50000 станали 65000 лева само сухата сума — без лихвите, а като се прибавят и лихвите, търговеца, и сам да бже продаден, неже може да се изплати. А таква търговци има в всичките градове и не по един и двама — те са 95% от всичките търговци. Радки са плащивците даже милионери търговци, дължащи в странство чужда валута, които като наметат всичките си милиони и ги дадат за донаплащането си в странство да остане и тем нещо, с което да продължат съществуването си в пиящата. И това не е само до търговците; то е и до всички индустриалци, които са работили преди войната с странство и са останали там дължаници. Фабриците им не ще бждат достатъчни да им покрият дълговете в странство.

Всички са викали против милионерите; мало и голямо се е оплжчило против кождерите. Даже и правителствените високи сфери са под това настроение. Но никой не е помислил да разбере истината и да направи сметката за сжжжжното мате-

риално положение на тия, които са турени на прицел.

Факт е, че българската търговия дължи само на Англия ни повече, ни по-малко от 600 хиляди лири. Тия 600 хиляди лири по днешния курс струват 444 милиона лева, дължими на Англия А колко милиона се дължат на Италия, на Белгия, на Швейцария, на Франция и други? Какъв непоносим товар трябва да понесат на гърба си тия „милионери“, тия „кождери“, — както ги наричат известни свери — които введно с теглото от икономическата катастрофа — резултат от войната — се възпят да понесат и афоризмото, идяще от високото място на управническата иерархия?

Над всичко това изтъква се и една нова митническа тарифа с мита доущ запретиелни, мита, които правят търговията невъзможна!

И така, валутата от една страна и новите големи мита — от втора, идат да прибавят към всичките други бедствия още едно такова за страната ни, което обаче ще бже венеца над всичките други — то ще донесе окончателното стопанско разорение на страната.

В свързка с това положение, което се е сжждало от валутата, иде да се засили още повече и от митническата тарифа, в много градове ангроеистите търговци обещдат как би могли да се извадят от окончателно разорение. В това те намират само два пътя: сжжжршенното изоставяне на вноса от вжнка, или сжжжршенното напущане на търговията. У някои с наврала мисълта за повижаването на един конгрес от всички ангроеисти, в който да се сложи на дневен ред обещдането всеки ден усложняващото се и влошаващото се положение на търговците ангроеисти от всички браншове, а особено на тия, които имат вжжжжни задлъжжения и да се определят мярките, с които би могли да си помогнат или ижттищата, в които единдушно ще трябва да тржгнат, ва да си помогнат.

Нашето мнение е да не се бжрва с отиването до крайности и нищо да не се предприема помимо знанияето и решението на Българския Търгов. Сжюз, особено на Софийското Търговско Дружество (професионална организация), делегатите на които са на път за Лондон, гдето ще продължат преговорите по определянето на ероковете и платежната стойност на английската лира по отношение на старите задлъжжения.

Най-многого, което търговците могат сега за сега да направят, то е да си наложат въздържаие в вноса на големи количествна стоки от странство и, от друга страна, да действуват сами или чрез професионалните си организации пред правителството, да сжзнае, че митническата тарифа е тежка, че ти влива ва спирането на търговията и от това спиране лжвската част на загубата ще легне върху бюджетта на джржавата, независимо че допринся и всичко онова, което упропастява цялата българска търговия.

Рекламирайте чрез в. Търгов. Промш. Защита.

Разпоредбите в Ромжния.

(Продължение от брой 94).
Как ще се пресиятат наложите от продавачите и тия, които се джржат отговорни за заплащането им.

Налозите от 15%, 10%, 6% и 3% ще се сжбират от продавачите по продажните цени на стоката по искането дори на купувачите. И така, ако продажната цена на една луксозна стока е 50 леи и тази стока е подложена на налога от 15%, нейната цена за продажба според новия закон ще бже от 57.50 леи, т. е. 50+7.50.

Ако една стока за продажба подлежи на облагане с 3% цената ѝ 25 леи, ще бже според новия закон 25 леи и 75 бани.

По сжщия начин ще се процедира и по наемите на стите и хотелите.

Продавачите за по-голяма леснотия могат да прибавят към стоките си за продажба предвидените налози по тоз начин, щото да не надминават предвидения процент.

Налозите от 10%.

Продавачите на стоките си ще процедира по сжщия начин, както и при другите проценти предвидени по-горе, окжжгляван в най-ниска цифра ще бже до 10 бани.

В всичките случаи, обаче, продавачите са длжжни да отбелязват в нотичите си, фактурите си към цената на продадената стока и процента налог, който е сжбран от купувача.

Модуса за сжбиране от фиска наложите.

Налозите от 15%, 10%, 6% или 3% ще се сжбира по следния модус: От цялата продажна цена на стоката налога се определя при внасянето в джржавното ковчежничество, от тоя налог, който пжж се пада да внесе и самия продавач като contribuabl.

Налог от 1% ще се сжбира само върху сумата от продадена стока.

Задлъжженията на данжкоплатците.

Всички визирани данжкоплатци по настоящия закон, които са търговци, индустриалци и големи предприемачи, или експлоататори са, длжжни да имат специални регистри, заверени от респективните власти, за продажбите извършени от тях, според моделите в финансовото управление и, в които ще се записват всички продажби извършени ден по ден.

Смятат се за големи експлоататори тия лица, които обработват повече от 100 хектара земя хранителни произведения, 5 хектара лозя, ферми, гори, блата, мини и всякакви експлоатации от сжщия род, като собственици, или под наем.

Продажби на луксозни стоки от ангроеисти на дребни търговци се освобождават от наложите 15% и 10%, след като се удостовери, че стоките са определени за продажба на дребно. В този случай само ангроеиста плаща 1% данжк за продажбата на стоките си.

Продажбата на луксозни предмети, от професионалисти, кроачи и модисти.

По сжщия начин, луксозните предмети, които кроачите и

