

ИЗЛИЗА	
Неделя, Вторникъ,	
Четвъртъкъ и Сбота	
Лбоаментъ за България:	
За година . . . 16 лв.	
6 м-ца . . . 8	
3 м-ца . . . 5	
За странство:	
За година . . . 30 лв.	
6 м-ца . . . 15	
винаги прѣплаща	
Единъ брой 10 стот.	

ТЪРГОВСКИ ФАРЪ

LE PHARE DU COMMERCE.

СУБСИДИРАНЪ ОТЪ ВАРНЕНСКАТА, СОФИЙСКАТА И БУРГАЗСКАТА ТЪРГОВСКИ КАМАРИ.
Органъ за информация, политическа и стопанска икономия, търговия, земледѣлие и индустрия.

Уредничесвото се помѣщава въ собствения домъ на уредника.

Пощ. кутия № 61

Уредникъ П. ДРАГУЛЕВЪ.

Телефонъ № 223.

За обявления:

гармоничен редъ на I-ва стр. 1 лв., на II-ра и III стр. по 70 ст. на IV-та стр. 20 стотинки.
За поетиче обявления се прави особено споразумение.

Съобщения, ржкописи и суми се изпращат до уредника П. Драгулевъ.

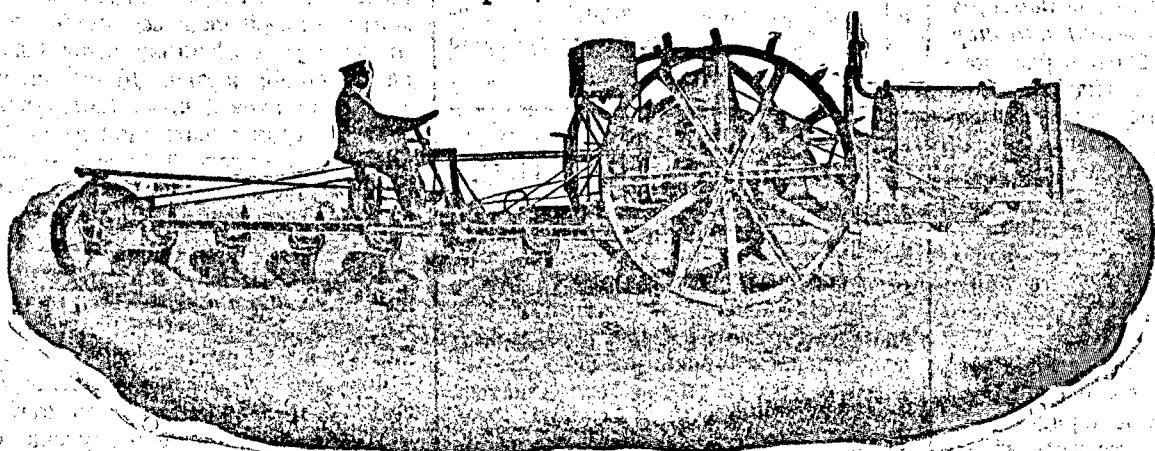
Единъ брой 10 ст.

АНОНИМНО Д-ВО БИВШЕ ЕВГЕНИЙ БЕЛЕСЪ — ВАРНА

Най-реномирания и ГОЛЪМЪ СКАДЪ въ България на земледѣлчески, индустриални и др. машини и оръдия

ПОСТОЯНЕНЪ СКАДЪ на ВСЪКАКВИ ВИДОВЕ: мелнични камани, принадлежности за мелници, ПРЪСКАЧКИ ЗА ЛОЗИ, система „ПЛАЦЪ“, КАШИ: кожени и БАЛАТА и пр. и пр.

Единствения складъ въ България, който е доставилъ първѣ въ България известни МОТОРНИ ПЛУГОВЕ, система „STOCK“



Солидна Конструкция, Усъвършенствувани и икономични, изработватъ 60—80 декара дневно, при разходъ на 1—2 кгр. Бензинъ на декаръ и незначително масло за смазване единъ отъ които е доставенъ на г. г. Братия Холевичъ въ село Царь-Берисъ, Балчикско подложень на Двумѣсечна проба съ прѣвходни резултати. ОФЕРТИ СЕ ДАВАТЪ ВЕДНАГА ПРИ ПОИСКВАНЕ! ЦѢНИ УМѢРЕНИ!

НАЙ-ЕФТИНА ДВИГАТЕЛНА СИЛА

МОТОРИ „OVERCURSEL“

ГАЗОВИ, БЕНЗИНОВИ, ГАЗОЖЕННИ И ДИЗЕЛЪ.

КОНСОМИРАТЪ САМО 1 СТ. ВЪ ЧАСЪ ЗА СИЛА

Прѣдставителъ за България

ДИМИТРЪ Х. ПЕТРОВЪ, СОФИЯ

ул. АЛАВИНСКА, 28.

ТЕЛЕФОНЪ 1011.

НАЙ-ИЗНОСНИ ЦѢНИ И УСЛОВИЯ ЗА ИЗПЛАЩАНЕ

Обява.

Извѣстваме за знание на всички кожари и обушари въ Царевото, че отнехме прѣдставителството на фирмата: Адолфъ Краусъ и С-но, Русе, като я лишихме отъ правото да приема поръчки и да инкасира суми за наша смѣтка.

Съ почитание:

Триестъ.

Лустигъ и Беднарцъ.

Collège Commercial

BRUXELLES, (71 Rue Linthout 71)

Пълно гимназиално образование; по главно и специално за търговска кариера и подготовка за постъпване въ Анверската Търгов. Академия. Изучаване основно Френски, Английски и Нѣмски езици.

Първостепенни референци отъ видни български семейства и техни синове — ученици въ колежа.

ПРИ ПОСЪВѢТЪ ИСПРАЩА СЕ ПРОГРАММА И ВСИЧКИ ПОДРОБНОСТИ.

Бълг. Акц. Д-во „ДРУЖБА“

открива търгов. отдѣлъ и почва да се занимава съ комисиона на зърнени храни.

И. М. ШЕРИЛИБЪ & Cie.

Централа въ София

БУЛЕВАРДЪ ДОНДУКОВЪ № 46 и

Клонъ въ Варна

УЛИЦА ШУМЕНСКА № 1

Доставятъ всѣкаквъ видъ земледѣлчески и индустриални машини и технически артикули съ много умѣрени цѣни и леки условия.

АНГЛО-БЪЛГАРСКО АНОНИМНО Д-СТВО

САРКИСЪ КУЮМДЖИАНЪ

ВАРНЕНСКИ КЛОНЪ

Извѣстваме на почитаемиѣ си клиентки Г-ци и Г-жи, че, понеже летния сезонъ за дамскитѣ шапки минава, намаляваме цѣнитѣ на шапкитѣ.

Възползвайте се отъ случая.

ХРИСТО КИРЧЕВЪ — ВАРНА.

Клонъ — БУРГАЗЪ.

Английски импортьоръ съ постоянни — най-го-

лѣми — складове отъ:

Антрацитъ за газожени мотори;
Камени въглища специално за фабрики;
Кардифъ за топливо и за желѣзари;
Коксъ, чугунъ и тухли огнеупорни за леяри;
Керамиди марсилски и др.

Цѣни всѣкога умѣрени, поръчки акуратни. Телефони: Варна 280, Бургазъ 101. Телеграфенъ адресъ Варна или Бургазъ: Кирчевъ.

ГУМИ

„КОНТИНЕНТАЛЪ“

за автомобили, велосипеди, файтони и др.

Складъ при генералния прѣдставителъ:

МАРКО ШЕХТЕРЪ СОФИЯ — ВАРНА

Хр. Ц. Ц.

Производството на злато и скъпия животъ.

(Продължение отъ брой 398).

Добър познавачъ на монетния въпросъ, г. Ансио¹⁾, белгийски икономистъ, казва: „когато нѣкому трѣбва злато, много е по лесно да си го достави отъ каситѣ на банкитѣ (емисионната), която е длъжна да дава златни монети срѣщу банкноти, отколкото да го събери отъ циркуляцията на паритѣ.“

А днесъ, въ голѣмѣтъ държа-ви, по голѣмата частъ отъ наличността на емисионитѣ банки, може да бъде изтеглена, безъ сътова, да се намали пропорционално и обръщението на банкнотитѣ. Ще се попита: какъ става това?

Това става 1) чрезъ изтегляне влоговетъ и 2) чрезъ отваряне кредитъ.

1. Изтегляне на влоговетъ. Знаемъ, че банкитѣ получаватъ грамадни суми (влогове)²⁾. Когато депозантитѣ (вложителитѣ) поискатъ да изтеглятъ влоговетъ си, безъ съмнение, това става чрезъ връчване на банкноти отъ страна на банката. А отъ това не слѣдва никакво намаление обема на паритѣ въ обръщение, понеже връчениѣ банкноти не сж взети (спаднати) отъ пораншното обръщение.

Всичко това става по такъвъ начинъ, като че ли влоговетъ се повръщаха въ злато. 2. „Кредитъ“ има сжщото въздѣйстви-е. Знаемъ що е кредитъ: авансиране на капиталъ въ обръщение (циркулиращъ капиталъ). Кредитъ увеличава производителната сила на капитала, като намалява врѣмето.

„Кредитъ, това е бѣда за капиталъ“, казва френския икономистъ и бившъ министеръ, Лавъ Гюйо.³⁾

Банкитѣ сж кредитни учреждения и сж такива по естество. Този който има нужда отъ злато може да получи грамадни аванси чрезъ прѣдвяване на търговски ефекти за шикотиране; тѣзи аванси, изплатени въ банкноти сж веднага покрити съ злато, безъ да става намаление на банкнотното обръщение.

Наистина емисионитѣ банки (национални или частни) не могатъ да емитиратъ безмѣрно, но, както казахме по-горѣ, наличността имъ може да бъде изразходвана въ доста широкъ размѣръ безъ, обаче, да се намали или попрѣчи съ това на паричната циркуляция. Даже да допуснемъ, че изтеглянето на наличността изъ каситѣ прѣдизвиква известно спъване на циркуляцията, което се случва въобще, влиянието върху общото ниво на цѣнитѣ е извъредно слабо; нѣщо, което, количественната теория на паритѣ не допуска.

Въ дѣйствителностъ, когато циркуляцията на паритѣ е затруднена, по една или друга причина, търговцитѣ излизатъ отъ това трудно положение чрезъ създаване на други срѣдства за изплащане.

Днесъ една голѣма частъ отъ сдѣлките се уреждатъ, не само

посрѣдствомъ търговскитѣ ефекти, а тѣй сжщо и чрезъ „прѣводитѣ“ (virements) и „чековѣтѣ“ („Clearinghouse“).

Даже, нѣкои твърдятъ че тѣзи платежни срѣдства се създаватъ точно споредъ нуждитѣ; това твърдение изглежда доста върноподобно.

Благодарение на всички тѣзи платежни методи, икономическото паритѣ, днесъ твърдението, че международното движение на паритѣ се реперкутира върху цѣнитѣ на стокитѣ, а слѣдователно и върху вносътъ на послѣднитѣ въ една или друга държава, е не приемливо.

Сжпопѣнитѣ металии, като златото и среброто, играятъ въ международнитѣ отношения по друга роля, отъ тая, която имъ се отдава изобщо.

Какво би се случило съ търговията и индустрията, ако не бѣха се открили толкова златни мини въ послѣднитѣ 25—30 години?

Крива? Катастрофа?

За пари ли що?

Не. Нуждата отъ звонковитѣ пари става сравнително всѣ по-слаба и по-слаба, въ днешно врѣме.

Да вземемъ напримѣръ тѣй нареченитѣ „Clearing houses“ — изравнителни камари.⁴⁾ Тѣзи учрѣждения сж направили въ С. Шати прѣзъ 1906 год. единъ оборотъ отъ около 800 милиона лева, а въ Англия — 500 милиарда!

Днесъ има въ цѣлия свѣтъ около 40 милиарда злато въ обръщение.

Колко, наистина, това число е нищожно прѣдъ оборотнитѣ цифри на „Clearinghouses“ — и тѣ, и прѣдъ тѣя на международната търговия!

А международната търговия прѣдставлява само една частъ отъ общата (всесвѣтска) търговия⁵⁾.

Паричното обръщение въ една държава е толкова по-усъвършенствувано, колкото употреблението на паритѣ е ограничено сравнително търговския оборотъ.

Ето защо ние не трѣбва да се страхуваме отъ факта, че производството на злато се увеличавало и да отдаваме на този фактъ първостепенна важностъ, както казахме френския икономистъ въ горѣцитирания пасажъ. Наистина изказаното отъ него мнѣние е само едно прѣдположение, което изглежда върноно на прѣвъ погледъ. Но, то е основано върху количественната теория на паритѣ, която, както казахме по-горѣ е отживѣла врѣмето си.

Нѣколко думи върху сжпотията на живота. По тоя въпросъ се много писа и говори особено миналата година.

Почти всички спомѣнаха, като важенъ факторъ за заскпяване на живота извънмѣрното производство на злато, поради което паритѣ „миеобителни“!

Чатателя, който е прослѣдилъ внимателно горѣизказанитѣ мнѣния и цитати, върваме, е схваналъ сжщинската роля на паритѣ въ днешната международна търговия.

Международната търговия споредъ Сашевъ достигна до 250 милиарда лв.

¹⁾ Вж. „Anciano“... „Principes de la politique regulatrice des changes“, 1910 год.

²⁾ Б. Н. Банки, споредъ „Bankers' Principles“ отъ 1 мартъ 1912 г. е имало въ каситѣ сж 42,088,000 лв. (влогове).

³⁾ Вж. Yves Guyot: „La commerce et ses conditions“.

300,000 оми дървени вжглища отлично качество израдава

„БАНКА БЪЛГАРИЯ“

БУРГАЗСКИ КЛОНЪ

Централни управлени. — Франко вагонъ

Поръчките се изпълняват най-бързо и акуратно.

БУРГАЗКИТЪ ТОПЛИ МОРСКИ БАНИ.

Лечебното свойство за ревматизма, които е доказано съ стотни примѣри, сж вече отворени. Въ пълното царство няма втори като тѣхъ. Водата се отоплява от единъ паренъ котелъ и прѣзъ трѣба и кранове се прѣдава въ ваната и кабината на всѣки купецъ се отдѣлно. Кабината и ваната за всѣки посетител е отдѣлна, гдѣто болния е добръ заваренъ отъ простуда. Стотни хора вѣтъ намѣриха облекчение и окончателно излѣкуване отъ страданията си. Най-агодното врѣме за лѣкуване, дори най-стария ревматизмъ, сж мѣсяцѣтъ юний, юлий и августъ. Бургазкият топли морски бани сж истински благодѣтъ за страдащите отъ ревматизмъ и отъ нервни болести. Ще бже прѣстѣжано нежелание за здравенето и живота си отъ страна на всѣки страдащи, ако не използватъ лѣчебността на Бургазкият топли морски бани.

Сдържателя на банитѣ:
СТЕФАНЪ Х. ТОДОРОВЪ

ДОСТАВЯ: Всѣкакъв видъ машини и материали.

Инженеръ Велчевъ

ВАРНА.

ПОЕМА: Всѣкакъв видъ инсталации.

Желаючи да се сдобнете съ истинско модерен и доходен инсталации — не забравяйте да се отнесете и до насъ.

НОВО! НОВО!

Азъ бѣхъ 25 години глухъ!

Сега азъ вече чувамъ!

Азъ самъ измамрихъ единъ малкъ апаратъ, който слѣдъ 25 години глухота ми повърна слухането.

Сега азъ посѣщавамъ театритѣ и концертитѣ и слушамъ артиститѣ, които по-рано само гледахъ, чувамъ всѣкой шепнене и най-малкия шумъ.

Който желае да се избави веднажъ за винаги отъ глухота, тежко чуване, течение на ушитѣ и пр. нека се снабди съ апарата

Азъ бѣхъ глухъ!

който е малкъ, еластиченъ и се носи въ ухото безъ да се вижда.

Апарата „Азъ бѣхъ глухъ“ се прѣпорѣчва и като сигурно прѣдпазително срдѣство отъ улошаване на железничара, фабриканта и тѣхни работници, артилеристи, въобще на хора, които работятъ при голѣмъ шумъ и които сж прѣдразположени къмъ глухота.

Съ почитание:

Георги Хамилтонъ — Берлинъ,
изобрѣтател на апарата „Азъ бѣхъ глухъ“

Комплектниятъ апаратъ въ разкошна кутия, съ наставление на български за употреблението му струва **лева 25**. — За въ провинцията 1 лв. по-вече за пощенски разходи. Поръчки се изпълняватъ само срѣщу 5 лева прѣдплатени.

Главенъ прѣдставителъ и депозиторъ за цѣла България.

Ат. К. Нѣмцовъ — София.
ул. Трапезница № 6.
(до католическата църква).

Телефонъ № 1143

НОВО! НОВО!

ФАБРИКА

ОГНЕУПОРНИ ЖЕЛѢЗНИ КАСИ

ПЪРВА ПО РОДЪТЪ И МОДЕРНА СЪ УРЕЖДА ПО ЦѢЛИТЕ БЪЛГАРСКИ ТЕПЛАРЪ БУРГАЗЪ

Телефонъ № 20

ВАРНА СЪ ВЪЗМЪЖНО

1. Изпраща директно на място

2. Изпраща директно на място

3. Изпраща директно на място

„Спалато“

Акционерна Циментова Фабрика въ

Салона при Спалато.

Главна Дирекция — въ Триестъ.

Цимента на тая фабрика е признатъ за единъ отъ най-добритѣ и е допуснатъ за всѣкакви постройки въ Българското царство.

Главенъ прѣдставителъ за България е г-нъ Александъръ Блюменфельдъ въ София.

Г-нъ Ал. Блюменфельдъ, освѣтъ това, прѣдставлява и фабрики за галванизиранни и черни водопроводни трѣби и части отъ тѣхъ.

Георги Бези, Синъ & Сие — Бургазъ

АГЕНТЪ НА:

„Дейчо — Левантъ — Липинъ“

„Мессажери — Маритимъ“

Археманъ „Адолфъ — Денпо“

и

Бикладикъ.

Споредъ г. Ансио,¹⁾ скжпотията на живота се чувства нѣмного въ силно протекционнитѣ държави, като С. Шати, Германия, Франция, България и пр. пр. Много икономисти поддържатъ това мнѣние т. е. че високитѣ мита сж причина за покачване цѣнитѣ на прѣдметитѣ.

Ние сжщо поддържаме, че митата не ги плаща чужденеца, а напротивъ, тѣ сж за смѣтка на консуматора, и, че тѣ повдигатъ цѣнитѣ на продуктитѣ.

Казахме по-горѣ, че нѣкои твърдятъ какво „изобилието“ на златото е причина за поскъпване на живота.

Истина е, че днесъ се произвежда много злато.

Отъ XV в. до 1885 година, е било произведено всичко **38 милиарда злато**.

А пъкъ отъ 25 години насамъ производството се е увеличило доста много.

Миналата (1911) година, производството на злато е достигнало до 2 милиарда 375 милиона²⁾.

Така че, въ тия 25 години като се прѣсметне приблизително, произведено е злато на стойност около 25 милиарда лева.

Отъ друга страна употреблението му се е увеличило доста много.

Тѣй напр. Русия поглѣща градини количества злато; Австро-Унгария притежава една грамад на резерва. Така сжщо, Япония, Мексико, Перу, Аргентина поглѣщатъ доста голѣми количества злато.

Златото, което консумира Индия, е баснословно по своето количество: 10% отъ произведеното злато се внася въ Индия, безъ да излѣзе отъ тамъ!

Прочее, г. Ансио мисли, че производството на злато не влияе върху скжпотията на живота изобщо.

Той прѣдлага да се направи една обща анкета за да се обосноваватъ фактитѣ, защото всѣки тѣ цѣни не сж се покачили, а, ако има подобно покачване на цѣнитѣ, то това покачване не е еднакво за всѣки прѣдметъ.

При това, трѣбва да се изключатъ случайнитѣ повишения станали въ единъ периодъ на силнѣ индустриаленъ подемъ.

Цѣнитѣ, които най-много се повишиха, сравнително, това сж ония на земледѣлскитѣ и миннитѣ произведения. Това повишение на цѣнитѣ се дължи на тѣ наречениитѣ отъ икономиститѣ законъ на „постепенно намаляющия доходъ“.

„Търсението“ на произведението отъ той родъ се увеличи поради увеличението на населението и прогреса на обществото. Днесъ има повече хора, тия хора се хранитъ по-добръ.

За да се удовлетвори това силно търсене, трѣбва да се увеличи производството въ доста голѣмъ размѣръ.

Производството на храни въ Европа не е достатъчно, затова пъкъ вносътъ на американскитѣ жита допълватъ този недостигъ на храни и въ случай спомагатъ доста много. И наистина, цѣнитѣ на хранитѣ въ Европа сж до известна степенъ въ зависимост отъ добрия или лошия урожай въ Америка. — Обаче тая „равновѣсяща роля“ на Америка се чувства по-слабо отъ нѣколко години насамъ.

Ние мислимъ, че ако се даде по-голѣма интензивностъ на стопанството, ако се пустигнеше интензивностъ въ стопанството, това търсене ще може да се посрѣщне.

Обаче, въ тая случай се намѣсва закона за „намаляющата производителностъ“ и дохожда единъ моментъ когато, за да се развие прогресивно стопанството, ще трѣбва да се увеличи разносътъ. Вслѣдствие на това, и продажната цѣна ще трѣбва да се повиши по необходимостъ.

Що се отнася до миннитѣ продукти като камъ. вжглища напр., може да се каже, че тѣ сж въ скжпнитѣ случай.

На западъ каменитѣ вжглища сж най-важнитѣ горителенъ материалъ.

1) Професоръ по политикъ, икономия при брюкселския университетъ (Свободна).

2) Вж. Ансио „Les problèmes actuels.“

3) Idem, de la circulation métallique et fiduciaire en Belgique.

териалъ; тѣхното употребление се увеличава и у насъ доста силно.

За да се увеличи производството имъ, трѣбва да се увеличи сжщо и разносътъ за добиването имъ. Отъ тамъ и повишение на цѣнитѣ. Белгийскитѣ икономисти *Хекторъ Дени*, казва, че скжпотията на живота се дължи на много общи причини, а между особенитѣ причини той цитира сжщо „високитѣ покровителствени мита“, постоянното усилие на индустриитѣ.

За да свѣршимъ ще кажемъ, че е желателно назначаването на една международна комисиия, която да изслѣдва причинитѣ за поскъпване на живота, защото много е важно да се намѣри мѣдусъ за прѣкрѣтането на кризата и да се прѣдотврати нейното повторно явяване.

Рѣшения на конгреса на търговско-индустриалнитѣ камари.

Подобриетѣ и модернизирани житната търговия.

Втория конгресъ на търговско-индустриалнитѣ камари въ България, свиканъ въ г. Пловдивъ, слѣдъ изслушване докладъ по въпроса за подобриетѣ и модернизирани житната търговия и станалитѣ по него разисквания, като взема прѣдъ видъ:

1) Че най-крупната търговия въ страната както по размѣри, така и по значение за народното стопанство е житната;

2) Че прѣдметъ на тая търговия съставляватъ продуктитѣ на национална земледѣлска трудъ, въ когто взема участие до 3% отъ населението въ страната;

3) Че въ житната търговия както по гаритѣ, така и въ експортнитѣ пунктове сжществуватъ порядки и обичаи, които свидѣлствуватъ за една неурегулирана отношения между производителитѣ-земледѣлци и купувачитѣ на храни по гаритѣ отъ една страна и между последнитѣ и купувачитѣ-експортѣри отъ друга, които повече не бива да се толериратъ;

4) Че тия порядки и обичаи и неурегулирана отношения сж вслѣствие на примитивнитѣ способи на търговане и манипулиране съ зерненитѣ храни, които още господствуватъ въ страната;

5) Че това състояние на житната търговия се отразява въ последния смѣтна, неблагоприятно върху производителното население, на което не се дава възможностъ да извлече всѣки облаго на неизразходвания трудъ и

6) Че всѣко подобриетѣ въ житната търговия се отразява най-благоприятно върху самогто земледѣлие, което по той начинъ добива едно реално поощрение, а това трѣбва да бже една отъ първитѣ задачи на държавата;

Извазва мнѣние:

че е крайно време да се прѣдприематъ сериозни мѣрки за внасяне подобриетѣ въ житната търговия, за да се тѣ морализира и направи факторъ за поощрение, а не за свѣждане на земледѣлцитѣ: за изпълнение на тая задача конгресъ прѣпорѣчва на вниманието на респективнитѣ министерства слѣдитѣ мѣропрятия, реализирането на които е желателно да стане частъ по-скоро, а именно:

Уреждане житнитѣ тържища по гаритѣ:

издаване специални наредби за житнитѣ тържища по гаритѣ, съ които да се наложи съблюдаването на редъ правила относително начина на продажбитѣ, прѣдаване на хранитѣ, уреждане възнамнитѣ спорове между продавачи и купувачи и пр., като се възприематъ изработенитѣ до сега мѣропрятия отъ респективнитѣ търговски камари.

Уреждане житната търговия въ експортнитѣ центрове Варна и Бургазъ.

Конгресъ подчертава, че за постигане на това, като най-ефикасно срдѣство се явятъ житнитѣ елеватори и силози, каквито има въведени въ доста културни държави.

1) Съ тѣхъ се прѣмѣхва на веднажъ сегашния примитивенъ начинъ на манипулиране съ хранитѣ въ Варна и Бургазъ, съ което нашитѣ търговци ще се запазятъ отъ много врѣди и загуби, които имъ се причиняватъ отъ складирани храни на открито.

2) Въвежда се най-свѣршенъ и точенъ способъ на телене хранитѣ (автоматическо телене), съ което ще се внесе едно важно подобриетѣ въ житната търговия;

3) Разтоварването на хранитѣ отъ вагони и товарането имъ въ параходитѣ ще става въ възможностъ най-късо врѣме, съ което ще се облекчи твърдъ много службата въ пристанището;

4) Съ построяване на житнитѣ елеватори и силози нашитѣ експортни желѣзнопътни линии къмъ Бургазъ и Варна добиватъ своето окончателно завършване и усвѣршенствование, което ще се отрази благоприятно върху желѣзнопътната служба изобщо и ще причини икономия въ подвижния материалъ;

5) Съ построяване на елеватори и силози ще се подобри кредитъ на

търговцитѣ-житари, понеже ще бже възможностъ въвеждането на варантии кредитъ въ по-свѣршена форма и пр.

Посѣвитѣ и земледѣлскитѣ култури въ Скопско.

Въ всѣкиятъ каази на Скопския вилаетъ полската растителностъ била прѣдобра, благодарение на наврѣмнитѣ дъждове, които сж паднали прѣзъ втората половина на м. априлъ. Есенитѣ и пролѣтнитѣ посѣви на всѣки зърнени храни, освѣтъ паравицата, вървѣли много добръ и оббѣжавали, въ частностъ Велешко и Кумановско, една реколта съ увеличение 10—15%, отъ малалитѣ, разбира се ако климатическитѣ условия продължаватъ да бждатъ благоприятни чакъ до жетвата.

Тотювтъ, едно отъ главнитѣ произведения въ Скопския санджакъ, оббѣжавалъ качественостъ по-добра отъ миналогодишната. Обаче зѣбъ били фруктозитѣ дървета въ Тетевската кааза, дѣто зѣбълитѣ въ врѣме на цвѣтене, въ края на м. мартъ, сж биле покосени отъ внезапно настѣпилъ студъ. Плодѣтъ отъ зѣбълитѣ дървета, който ще се събере прѣзъ лѣтото, едва щѣлъ да стигне за Скопския пазаръ; никакъвъ износъ не се прѣдвѣждалъ за странство, дѣто миналитѣ години сж били изнасяни съ хиляди килограми.

Берѣдбата на афиона е била на прѣвршване понастоищемъ, особено въ Велешко и Струмишко. Търговцитѣ на афиона прѣсметатъ пѣзъ цѣля Скопския санджакъ една реколта отъ около 100,000 оки афионъ.

Външни свѣдения.

Търговски мисии въ Смирна.

Дѣтъ търговски мисии — една тая руска, а другата испанска — сж прѣстоили извѣстно врѣме въ Смирна, за да изучатъ разни въпроси относно развитието на размѣната съ Азиатска Турция.

Търговскитѣ сношения между Смирна и Русия сж значителни главно за вноса. И наистина, внася се отъ Русия: петролъ, брашно, захаръ, маслѣ, хавѣръ, консерви, жамбони, солена риба, чай и кожи. Но рускитѣ търговци не отпущатъ дългосроченъ кредитъ и претендиратъ, щото изплащанията да ставатъ право въ банкитѣ отъ Москва или Петербургъ, поради което успѣватъ другитѣ конкуренти. Руската мисия е наклонна да основе въ Смирна едно информационно бюро, което да изпльнява ролята на търговска камара. Испанската мисия е изучила главно въпроса за продажбата на платове и е реализирала нѣколко сдѣлки съ главнитѣ къщи на смирненската пилла. Тѣй че испанскитѣ платове почнаха да змѣстятъ италианскитѣ много успѣшно.

Въ Холандия

Прѣзъ настоящата, както и прѣзъ идущата година се проектиратъ много и разнообразни мѣстни изложби.

Руски търговски агентства въ странство.

Руската Дума е приела на 11/24 май т. г. законопроектъ за търговскитѣ агентства въ странство, който прѣдвѣжда 5 агентства отъ I класъ въ Берлинъ, Ваена, Лондонъ, Парижъ, Вашингтонъ; 8 агентства отъ II класъ въ Хамбургъ, Франкфуртъ на Майнъ, Генуа, Марселия или Лял, Сѣфя, Тегеранъ, едно въ Монголия и въ Шанхай. По едно предложение, Думата рѣшила откриване агентство отъ II класъ и въ Южна Америка.

Сръбската индустрия прѣзъ 1911 г.

Сръбското списание „Икономистъ“ пише слѣдното: „Индустриалната Камара въ Бѣлградъ е публикувала единъ прѣгледъ за състоянието на индустрията прѣзъ мин. година. Вижда се че не е имало голѣмо впадение на капиталитѣ, тѣй като голѣмитѣ привлекателни сж прѣдметъ на разглеждане въ скупщината. Общото производство се покача на 125 милиона лева срѣщу 70—80 мил. лв. прѣзъ 1910 г. Ано броя на прѣдприятията не се е увеличило, трѣбва да прѣдположимъ, че сжществувачитѣ такива сж имали по-голѣмо разширение. Въ сръбския износъ индустриятъ фигурира съ 46%“.

Вносна търговия на Хамбургъ.

Споредъ публикуванитѣ данни отъ търговската статистична служба вноса въ Хамбургъ по море прѣзъ 1911 г. е ималъ голѣмо увеличение, отговаряше на нарастването на германската външна търговия. Вноса е достигналъ до 4,200.6 мил. марки срѣщу 3,824.4 мил. марки прѣзъ 1910 г. Класифициранъ вноса отбѣзва слѣдитѣ цифри въ мил. марки:

	1910	1911
Артикули за консумация	1,046.6	1,304.9
Строителствъ матер. и гориво	78.4	73.2
Суровъ матер. и полуфабрик.	2,359.7	2,446.3
Машифакт. и конфекционъ	105.7	117.5
Индустриални продукти	233.2	258.5

Въ вноса по море държавитѣ отъ Европа сж участвували съ 1,633 мил. марки срѣщу 1,504 мил. марки прѣзъ 1910 г., а останалитѣ държави — съ 2,667.6 мил. марки срѣщу 2,320.2 мил. марки прѣзъ 1910 г. Отъ европейскитѣ държави на чело стои Англия съ 631.9 мил., на която вноса е увеличенъ съ 17.6 мил. срѣщу 1910 год., макаръ че вноса на вжглищата има

намаление отъ 9 мил. На второ мѣсто иде Русия съ 329.2 мил. марки (срѣщу 278.5), послѣ Швеция съ 77.8 (72.3), Франция съ 72.7 (75.8), Норвегия съ 60.4 (58.1), Испания, Холандия, Италия, Португалия, Белгия и пр. Отъ държавитѣ на другитѣ континенти на първото мѣсто фигуриратъ Сѣдин. Шати, съ 534.4 мил. срѣщу 499.3 мил. прѣзъ 1910 год., а послѣ Британска Индия съ 355.2 (340.4), останалата частъ отъ Индия и островитѣ ѣ съ 94.3 (97.1), Аргентина съ 229.5 (223.5), Бразилия съ 204.4 (183.1), африканския брѣгъ на Атлантически океанъ съ 186.5 (175.3), Британска Южна Африка, останалата частъ отъ Африка, Чили, Австралия и островитѣ ѣ, Китай, Япония и пр.

F. I. C.

ХРОНИКА

Аквизитора на Банка Мармарошъ Бланкъ & С-о.

Г-нъ А. Д. Ламбриносъ тия дни ще прѣдприеме едно специално пътуване въ нашето царство да обиколи многобройнитѣ клиенти на това солидно банково заведение въ гр. Браила, което обслужва въ огромнитѣ си капиталитѣ нашата търговия, а найвече житарството ни. Г-нъ Ламбриносъ ще има да обсебна съ г. г. клиентитѣ на банката по много въпроси отъ организационенъ и чисто спекулативенъ характеръ, като ще имъ прѣдложи услуги на банката и за една кампания, която — прѣдвѣжда се — ще бже много усилено влѣдствено прѣдвѣжданитъ изобилии жетви. Драго ни е въ случая да явимъ, че г. Ламбриносъ е нашъ съгражданинъ, който си е извоювалъ всѣкогто положение, което заема въ Банка Мармарошъ, Бланкъ & С-о, съ своята интелегентностъ трудолюбие и търговска външа и върваме, че прѣдупредитѣ наши търговци ще го посрѣщнатъ радушно.

Разтурена фирма.

Фирмата „Д. Ганчевъ и Б. х. Калчевъ“ въ София по взаимно съгласие на сдържаниитѣ е разтурена. Г-нъ Д. Ганчевъ взема отъ фирмата, а активна и пасива ѣ остава върху г. Борисъ х. Калчевъ, който образува еднолично своя собствена фирма подъ наименованието „Борисъ х. Калчевъ“, който ще се занимава съ сжщия родъ търговия: земледѣлски машини, агентура, комисиона и прѣдставителство. Като се знае, г. Б. х. Калчевъ е и главенъ прѣдставителъ за царство България на застрахователното д-во „Д. Насоновъ“. Неговата къща по дѣйствието и по капиталъ е една отъ първитѣ въ София. Но освѣтъ това, като къща, която е добила разположенето си отъ знатна още отъ турско врѣме миллионерска къща „х. Калчо“ въ Пловдивъ, тѣ, къщата „Борисъ х. Калчевъ“ е една отъ тѣ къщи, които охранява въ себе си старитѣ традиции на една отъ най-реномиранитѣ къщи. Самъ г. Б. х. Калчевъ, високообразованъ и даровитъ търговецъ, заема едно отъ най-високитѣ стѣпала въ търговията. Неговото трудолюбие и джентелменство служатъ за примѣръ.

Лични.

Секретаря на сръбската търговска камара въ Бѣлградъ г. Юванъ Лончаричъ на 12-й тогъ е пристигналъ въ Русе идѣтъ отъ Варна. На гарата той е билъ посрѣщанъ отъ прѣдставителя на търговската камара въ Русе г. Пантелей Петровъ, завѣдуващъ информационната служба при рѣшеното урѣждане. Русецката Търговско-Индустриална Камара била е взела мѣрки, за да улесни за дащата на г. Лончарича, който изучава страната на въ народно-стопанствено отношение; той щѣлъ е да се задържи нѣколко дни въ гр. Русе, за да посѣти по-главнитѣ фабрики.

Италианскитѣ търговци и нашето тържище.

Когато станаме отзивъ въ два подѣ рѣдъ брой за отношенията на нѣкои търговски италиански къщи видима обща и нашата сръбъ, че тия отави възвратъ търговскитѣ отношения на къщи изходили отъ една нация намъ горѣщо симпатична; но не по дългъ трѣбваше да направимъ тѣя бѣлѣжки, още по-вече, че къщитѣ въ Русе и въ Бургазъ, които ни се оплакаха и на замолиха да пишешъ, сж тѣй солидни, тѣй почтени, че не можемъ да не имъ върваме, нито можемъ да имъ откажемъ защитата си тамъ, дѣто имъ се укажемъ необходими. За щастие, обаче, тия нередовности, за които писаме, не сж общи за всѣки търговци отъ Италия, не сж една система спекулативна на италианската търговия. Въ това ни убѣри едно отъ най-авторитетнитѣ лица при мѣстната търгов-индустриална камара, а доказаватъ на го и фактитѣ въ варненското тържище, нѣждо прѣдставителитѣ на всѣкиятъ италиански търговски и фабрични къщи, съ авторитетното застъпничество и сдѣйствие на италианския тулъ консулъ, г. Асарето, сж работили и продължаватъ да работятъ само за усиляването на търговскитѣ релации между българската и италианска нация, безъ ни единъ инцидентъ отъ естество да компрометира отношенията между тия двѣ нации и търговцитѣ имъ. Ние съ удовольствие констатираме тоя отраденъ фактъ въ варненското тържище и желали бихме италианското посолство, което се е заинтересовало отъ бѣлѣжитѣ ни за Русе и Бургазъ,

Продава се Къща стара постройка, съ дворно място 300 кв. м., на ул. Дунавска, при съседа **Бр. Азизови** и **Ахмедъ Исмаиловъ.**
Спразуменіе при **Хр. Богдановъ**
обущаръ, ул. Царъ Борисъ,

РЕГИСТРИРАНА МАРКА
№ 1845**„ПАНЕГА“**

Първа българска фабрика за

Портландски цемент и Хидравлическа варь.

Цемент и хидравлик „ПАНЕГА“ сж изпитани и одобрени в Държавната лаборатория при Министерството на Общия Сград, Пътната и Благоустройството. Сжщо в лабораторията на професор Михайлов в Берлин. Всяка торба цемент или хидравлик „ПАНЕГА“ носи пломба на фабриката и етикетът с регистрирана марка: за цемент, върху зеленикав картон; за хидравлик, върху желтикав картон.

ДОСТАВЛЯВА:

Дружество „ПАНЕГА“ — София

Площад Св. Крал № 1.

Прѣдставител в Варна, Н. Ю. Тодоровъ комисонеръ-банкеръ

РЕГИСТРИРАНА МАРКА
№ 1814.

РАЗПИСАНИЕ

на
АВТОМОБИЛА—КУПЕ
на

Анастасъ П. Наранашевъ—Балчикъ

Тръгва:

Отъ Балчикъ за Варна всеки денъ въ 9 ч. сутр.
„Каварна“ „Балчикъ“ „6“ „сл.об.“
„Варна“ „Балчикъ“ „3“ „„
„Каварна“ „Балчикъ“ „7“ „„

Таксата е:

Балчикъ—Варна 8 лв. на човѣкъ
„Каварна“ „Балчикъ“ „4“ „„
Варна—Балчикъ 8 „ „ „
Каварна—Балчикъ 4 „ „ „

Билетитъ се продаватъ:

Въ Балчикъ отъ Иванъ Деневъ въ
„Хотелъ „Балчикъ“
Въ Варна Бирария „Малко-прохладъ“
Мусалата сръбъ хотелъ „Прѣславъ“
Въ Каварна отъ Анастасъ Т. Илиевъ—Балчикъ.

Ангелъ В. Мангреди
СВИЩОВЪ
ТЪРГОВСКИ
ПОСРЕДНИКЪ
(миситинъ).

ФЛОТЪ НА НЕГОВО ВЕЛИЧЕСТВО

ОБЪЯВЛЕНИЕ

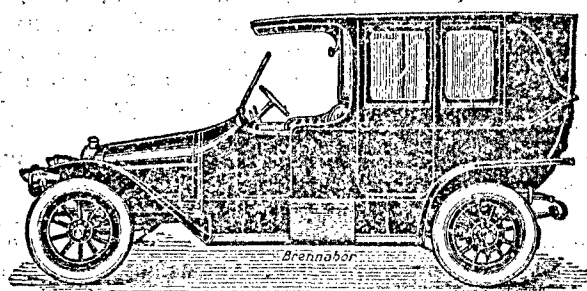
№ 2527.

Консисе назначилъ на 7-я того трѣтъ за отдаване на прѣдприематъ доставката на потребното количество кожанъ материалъ за направа обуви на войницитъ отъ Флота на Негово Величество, не се състои по не явяване на конкуренти, то съ настоящето се извѣщава на интересующитъ се, че на 26-и того въ 8 часа прѣдъ обѣдъ ще се произведе втори пѣтъ трѣтъ за сжщата дѣлъ. Количеството на материала и подробноститъ за вземане участие въ трѣтъ сж изложени въ обявлението отъ Доминството на Флота № 2090 отъ 17-и май н. год., обнародвано въ Държавния вѣстникъ брой № 115 отъ н. год.

гр. Варна, 11-я юни 1912 година.

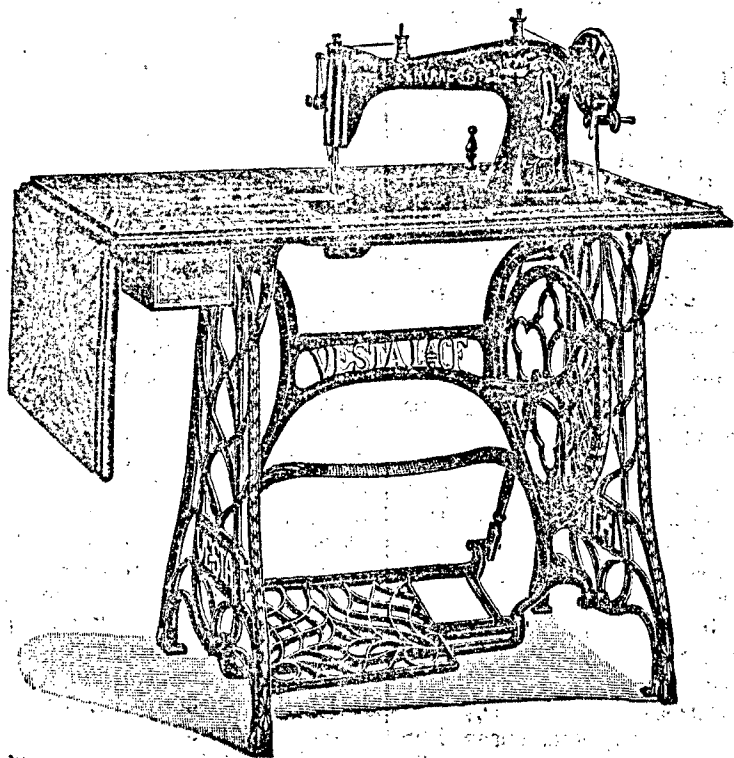
Отъ Флота на Негово Величество.

Не мога освѣтъ да Ви прѣпорѣчамъ! Тя пише
германски докторъ КРОМБАХЪ за отомобилитъ
ТОРПЕДО БРЕНАБОРЪ



ТАКНА отъ
отъ хиляди високопоставени клиенти държимъ на
расположение
то Ви.

Проспекти и свѣдѣния изпращаме даромъ на сериозни купувачи **Александръ Д. Кировъ**
С О Ф И Я. Телефонъ № 430.

Шевната машина
ВЕСТА — VESTA.

е най-усвършенствуваната машина бърза и тиховешна.

Шевната машина ВЕСТА прѣзъ дългогодишнитъ си успѣхи по цѣлата земно кълбо си е спечелила най-доброто реиме. За бѣлостата и неупоримо прѣвосходностъ на своята фабриката.

ВЕСТА поради своята конструкция е несравнима съ всички познати до сега машини, ВЕСТА е получила най-добритъ отъзиви и награди почти въ всичкитъ изложения, въ България получи първата награда въ Пловдивското пазоление прѣзъ 1892 година.

ВЕСТА шие напѣдъ и назадъ всички видове шевове и бродира. ВЕСТА се распродава годишно 80,000 парчета разни водове. Всѣки който мисли да се снабди съ шевна машина, нека по-напѣдъ да види и опита машината ВЕСТА за да не се кае.

Генераленъ Прѣдставителъ за Царство България
АНШЕРЪ ВЕНСУАНЪ.

ВАРНА — РУСЕ — СОФИЯ — ПЛОВДИВЪ

Трѣтъ се прѣдставители въ провинцията.

ЦАРСКА ПРИДВОРНА ФАБРИКА

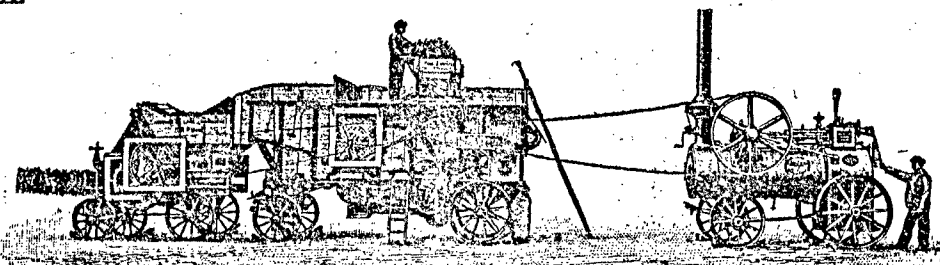
Иванъ Х. Беровъ
Габрово

за чисто вълнени платове с най-старата и реимирана, поради свойтъ хубави камгари, трика, атлази, дюзове, и други модерни платове.

Фабриката дава най-добри условия и услуги на своитъ клиенти въ сравнение съ мѣстнитъ и иностранны продавачи на платове, защото фабриката не се движи съ парна сила, а съ водна — електрическа.

Борисъ Х. Калчевъ

София, Бул. Дондуковъ № 47.



Генерални прѣдставители за България на най-големата и реимирана въ Европа фабрика за вършачки:

Хайрихъ Ланцъ, Манхаймъ (Германия).

Вършачкитъ сж съ и безъ апаратъ за дребна слама отъ 3 до 15 конски сили, най-усвършенствуванъ и здрава конструкция.

Прѣвзходствуватъ разнитъ други системи.

Купувачитъ да се отнасятъ за споразумение направо до насъ, съ посредничеството не работимъ.

Всѣки нашъ купувачъ има право безплатно да се ползува отъ куретъ ни за подготвяне опитни машинисти.

Цѣни и условия даваме само на сериозни купувачи.

Дружество Братя Нобелъ.

Руски батумски газъ отъ собственитъ имъ
извори въ Баку.

Газъ въ санджци и бѣчи.

Централа въ София.

„НЮ-ИОРКЪ“
ОСИГУРИТЕЛНО ДРУЖЕСТВО ЗА ЖИВОТЪ.

упражнение прѣзъ 1911 година.

Нови уредени осигуровки прѣзъ 1911 г.: ЛЕВА: 913.904.853

Най-значително произвѣдение, което е било реализирано отъ едно само Дружество въ цѣлия свѣтъ.

Сума на уредени осигуровки въ сила ЛЕВА: 10.894.163.029

Сума на Активна ЛЕВА: 3.548.378.388

Сума на Пасива ЛЕВА: 3.011.523.375

Основна резерва за дивиденди ЛЕВА: 536.855.013

Обща сума на приходъ прѣзъ упражнението ЛЕВА: 583.910.552

Обща сума платена на прѣтъж. на полицитъ ЛЕВА: 278.045.515

Заеми отпуснати прѣзъ 1911 год ЛЕВА: 130.110.337

Числото на полицитъ въ сила 1.022.726.

Платени за смъртни случаи въ България до 1 Януари 1912 г. ЛЕВА: 3.956.595

Платени за смъртни случаи въ България само прѣзъ 1912 г. ЛЕВА: 296.195

Платени дивиденди прѣзъ 1911 г. върху полицитъ съ годишно участие, издани прѣзъ 1909 г., възраст на осигуренитъ 30 години:

Осигуряване пожизнено 16,57% отъ стойността на годишната премия.

Осигур. въ случай на смъртъ, 20 премии 15,07%

Смѣсено осигуряване отъ 20 год. 12,51%

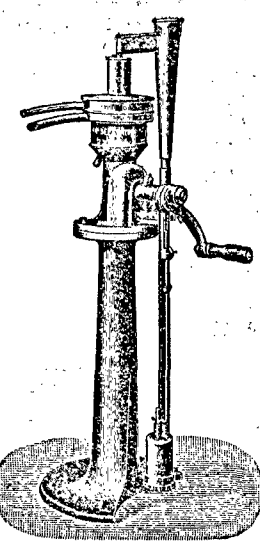
Обща сума на платената Дивиден. прѣзъ 1911 г. ЛЕВА: 47.985.320.

всѣкакви объяснения се даватъ по-поискване:

Директоръ за България: Г. ГЕОРГОВЪ. София, Бул. Дондуковъ, № 43.

МАШИНИ ЗА МАНДРИ!

Господа производители на кашкавалъ, сирене и масла!



Не изпускайте случая да снабдите мандритъ си съ нашата машина специално за мандри.

Произвежда чисто и фино масло. Прѣпорѣчана е отъ Държ. Земл. Учлище съ свѣдѣтелство № 473

МАШИНАТА „ПУМЪ СЕПАРАТОРЪ“ съставлява: казани, дърва, прислуга, време и трудъ

Даваме десетгодишна писмена ГАРАНЦИЯ ЗА РАБОТАТА.

Искайте нашия СПЕЦИАЛЕНЪ КАТАЛОГЪ

Генерални прѣдставители за Балканския Полуостровъ:

Бр. Кремакови & Куртевъ—Бургазъ.

Първо българско търговско, информационно и инкасово бюро

„АТЛАСЪ“

Д-ръ ПУНДЕВЪ, ВЕЛКОВЪ & С-НЕ.

Търговска и частна информация. Собственитъ кореспонденти въ всички градове на България и голѣмитъ търговски центрове на Европа.

Инкасова служба.

Регистриране индустриални марки.

Намираме добри прѣдставители за европейски и наши кжци.

Даваме свѣдѣния въ търгове и общ. прѣдприятия.

Индустриални концесии и специални облаги.

Финансирано на индустриални прѣдприятия (Чрѣзъ първокласни европейски кжци).

Художествени реклами, плакати, репродукции и пр.

Отлични референции.

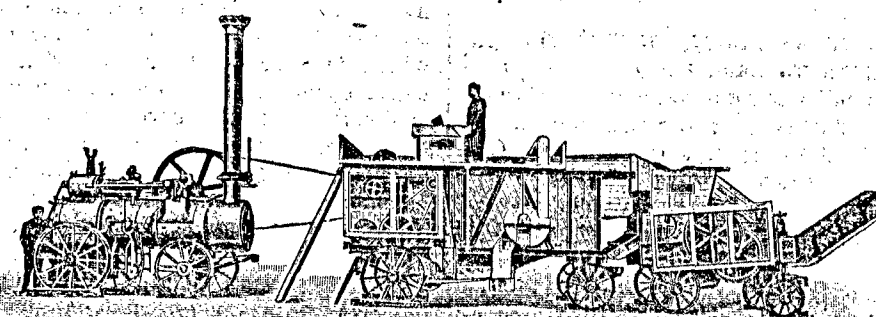
Телеграфенъ адресъ „АТЛАСЪ“ — София.

Собственъ телефонъ ключъ.

Кореспонденция на: английски, френски, нѣмски, унгарски и руски.

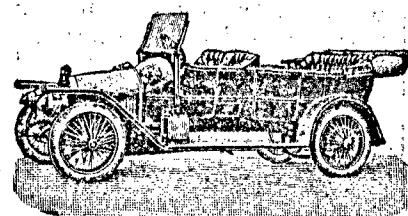
Банковъ сметки съ В. Н. В. и В. Лиячевъ & Синове.

Печатница „ЗОРА“ на Д. Костакевъ — Варна.

Рафаилъ Г. Моцевъ
ШУМЕНЪ.

доставя като агентъ на фабриката „Badenia“ най-усвършенствуванитъ вършачки, снабдени съ сламовършачки, елеватори
сламовършачки и т. н.

Обширни оферти сж на разположение на интересующитъ се.



АВТОМОБИЛИТЪ

„STOEWER“

съ гуми „DUNLOP“

сж най-добритъ, елегантни и евтини.

ГЕНЕРАЛНО ПРЕДСТАВИТЕЛСТВО

Българско Търговско Акц. Д-во.

Централа — РУСЕ.

съ клонове: София, Пловдивъ, Варна.